

Business Development Manager (Italia)

Buscamos un/a **Business Development Manager (Italia)**, para liderar el crecimiento de nuestro negocio en Italia en los sectores de la **Eficiencia Energética** y la **Calidad de la Energía (Power Quality)**.

Formarás parte de una empresa internacional líder en soluciones de medición de energía, protección eléctrica, calidad de energía, gestión energética y recarga de vehículos eléctricos.

▮ Tu misión

Serás responsable del desarrollo comercial en el mercado italiano, identificando nuevas oportunidades de negocio y construyendo relaciones sólidas con distribuidores, instaladores, ingenierías, EPC, OEM, utilities y clientes finales.

▮ Principales responsabilidades

- Desarrollar e implementar la estrategia comercial en los canales y áreas asignadas.
- Generar nuevas oportunidades de negocio en los sectores industrial, comercial y de infraestructuras.
 - Gestionar todo el ciclo de venta, desde la prospección hasta el cierre de las operaciones.
 - Desarrollar y consolidar relaciones con distribuidores y socios estratégicos.
 - Gestionar clientes clave y dar soporte a proyectos de relevancia estratégica.
 - Monitorizar las tendencias del mercado, la normativa y la actividad de la competencia.
- Colaborar estrechamente con los equipos técnicos, de marketing y de gestión de producto.
 - Participar en ferias, eventos e iniciativas sectoriales en toda Italia.

▮ Qué buscamos

- Más de 5 años de experiencia comercial B2B y en desarrollo de negocio.
 - Italiano alto.
- Conocimiento de uno o varios de los siguientes sectores: material eléctrico, eficiencia energética, calidad de energía (Power Quality), automatización industrial, distribución eléctrica o energías renovables.
 - Fuerte orientación a resultados y al desarrollo comercial.
 - Excelentes habilidades de comunicación, negociación y presentación.
- Conocimientos o experiencia en soluciones de medición de energía, protección eléctrica, compensación de energía reactiva, filtrado de armónicos, calidad de energía o sistemas de gestión energética.
- Disponibilidad para viajar por todo el territorio italiano y de forma puntual a la sede corporativa en España.

▮ ¿Qué ofrecemos?

- La oportunidad de formar parte de un grupo internacional en crecimiento.
 - Alto nivel de autonomía y visibilidad dentro de la organización.
 - Paquete retributivo competitivo con bonus vinculado a resultados.
 - Vehículo de empresa.
- Un papel activo en un mercado estratégico para la transición energética y la electrificación.

▮ Sobre nuestra compañía

¡La eficiencia energética es nuestra razón de ser! Somos una empresa comprometida con la innovación, el futuro energético y con nuestros clientes y proveedores. Damos servicio a más de 100 países. Somos experiencia, tecnología y proximidad. Un gran equipo de más de 250 personas. ¿Te unes a nosotros?

<https://circutor.com/empresa/marca-circutor>

Energías renovables, recarga inteligente para vehículos eléctricos, compensación de energía reactiva y filtrado de armónicos, protección y control metering, medida y control.

▮ Nuestro equipo

Llevamos 50 años impulsando la eficiencia y la innovación. Nuestra sede se encuentra en Viladecavalls, a 30 minutos de Barcelona, y contamos con filiales en Italia, Argentina, Perú, México, Francia y Portugal.

▮ Nuestro compromiso

Estamos comprometidos con la igualdad de oportunidades y con la creación de un entorno laboral inclusivo para todas las personas. Por ello, damos la bienvenida a las candidaturas independientemente de su origen étnico, nacionalidad, género, identidad de género, color de piel, creencias religiosas, discapacidad, orientación sexual, edad o estado civil.