

Técnico/a Comercial Zona Navarra-La Rioja

Empresa referente en la Eficiencia Energética fabricante de productos y sistemas para la monitorización, protección, mejora de la calidad de red eléctrica, movilidad y energía sostenible, selecciona un/a **Técnico/a Comercial Zona Navarra-La Rioja**.

La misión principal será buscar nuevos clientes y hacer seguimiento de los ya existentes, de acuerdo con las directrices del Responsable Comercial, con el fin de incrementar el volumen de facturación anual y el margen de la cartera asignada.

Funciones:

- Búsqueda de nuevos clientes.
- Conocimiento del mercado eléctrico, Canal de Distribución, instaladores, ingenierías, cuadristas, etc....
- Experiencia en el sector de la Eficiencia Energética, Energías Renovables y emobility, España y Portugal.
 - Seguimiento de los clientes actuales.
- Elaboración de ofertas a clientes y preparación de documentación para licitaciones.
 - Cierre de ventas.
- Apoyo técnico-comercial a los clientes.
- Detección de necesidades no cubiertas de los clientes y de posibles mejoras de producto con su consiguiente transmisión a la organización.
 - Prospección de nuevos mercados.
 - Asistencia a ferias y seminarios

Requisitos:

- Formación en Ingeniería Eléctrica y/o Electrónica.
 - Valorable nivel avanzado de Inglés
- Conocimientos de CRM (reporte de visitas, leads, oportunidades..) y valorable el conocimiento de CRM Dynamics 365.
 - 2 años en cargo similar.
- Experiencia en ventas de equipos y servicios.
- Dotes de comunicación, trabajo en equipo, empatía, compromiso con la empresa, capacidad de adaptación y flexibilidad.

Te ofrecemos integrarte en una empresa líder en su sector con un entorno innovación, altamente cualificado y con un salario competitivo acorde a los valores aportados.

- Contrato estable
- Buen ambiente de trabajo
- Menú subvencionado con productos saludables y de proximidad
- Plan de formación continua
- Beneficios sociales; opción a seguro médico