

Inside Sales B2B – Soluciones Tecnológicas para Eficiencia Energética y Renovables

Circuitor es una empresa líder en el sector eléctrico con casi 50 años de presencia en el mercado industrial. Se centran en la gestión de la energía, la protección, la carga de vehículos y la gestión de energías renovables.

Tienen productos para satisfacer toda la cadena de valor del futuro energético: la electricidad.

Descripción del Puesto:

Estamos buscando un Comercial Interno de Ventas B2B altamente motivado y con experiencia para unirse a nuestro equipo. El candidato ideal tendrá un sólido conocimiento en productos y soluciones tecnológicas para la eficiencia energética eléctrica y energías renovables. Será responsable de gestionar y desarrollar relaciones con clientes, así como de apoyar al equipo de ventas externo

¿Cuál será tu función dentro de la empresa?

- Gestionar y desarrollar relaciones con clientes B2B.
- Apoyar al equipo de ventas externo en la elaboración de propuestas y presentaciones comerciales.
 - Realizar seguimiento de oportunidades de negocio y coordinar con el equipo técnico.
 - Atender consultas de clientes y proporcionar soluciones técnicas y comerciales.
 - Mantenerse actualizado sobre las tendencias del mercado y la competencia.
 - Colaborar en la organización de eventos y ferias del sector.

Requisitos:

- Experiencia mínima de 3 años en ventas B2B, preferiblemente en el sector de eficiencia energética y renovables.
 - Conocimiento técnico en productos y soluciones para la eficiencia energética y energías renovables.
 - Experiencia en el sector de utilities, OEMs, especificación, instaladores e IoT.
 - Habilidades de comunicación y negociación excepcionales.
 - Capacidad para trabajar de manera autónoma y en equipo.
 - Nivel avanzado de inglés (deseable).

¿Cuáles deben ser tus competencias?

- Orientación al cliente.
- Personalidad extrovertida, con claras aptitudes comerciales.
- Comprometido y comfortable en ambientes de trabajo en equipo.
 - Aptitudes comunicativas y de negociación.
 - Autonomía en la toma de decisiones.