

PRODUCT MANAGER ENERGIAS RENOVABLES

Sobre nuestra compañía

¡La Eficiencia Energética es nuestra razón de ser! Somos una empresa comprometida con la Innovación, el Futuro Energético y con nuestros Clientes y Proveedores. Damos servicio a más de 100 países. Somos Experiencia, Tecnología y Proximidad. ¡Un gran equipo de más de 250 personas ¿Nos acompañas?

Energías renovables, Recarga inteligente para vehículos, Compensación de energía reactiva y filtrado de armónicos, Protección y control metering, Medidas y control.

Nuestro equipo

¡Estamos de aniversario! Recientemente hemos cumplido 50 años de Eficiencia e Innovación. Nos ubicamos en Viladecavalls, a 30 min de Barcelona, y contamos con filiales en Argentina, Perú, México y Francia.

Tu misión

Formando parte del equipo de Márketing, e incorporado del Área de Energías Renovables con base en Viladecavalls (Barcelona), el candidato llevará a cabo labores relacionadas con el desarrollo de negocio, así como la gestión de la cartera de productos orientados al mercado del **AUTOCONSUMO FOTOVOLTAICO** y **ACUMULACIÓN** de energía mediante baterías.

Siendo ésta un área de crecimiento para la Organización, y en dependencia de la Dirección de Márketing de Renovables, esta candidatura se presenta como una gran oportunidad laboral, para liderar, desarrollar y consolidar, dicha línea de negocio.

La tecnología empleada, junto a la alta demanda en este tipo de soluciones, hacen de este negocio, un proyecto altamente retador para candidatos que deseen explotar todas sus competencias y potencial técnico-comercial.

Tu día a día en Circuitor

- Amplio conocimiento del mercado del autoconsumo, o generación fotovoltaica, con el objetivo de desarrollar tecnología de alto valor añadido, mediante el diseño y la fabricación de equipamiento electrónico y/o mecánico.
 - Tutela integral de proyectos en ejecución (nuevos productos), orquestando y gestionando los recursos de ingeniería mecánica, electrónica y firmware (dependiendo de su naturaleza).
- Gestión técnica de proyectos en fase de oportunidad comercial, mediante la generación, gestión y seguimiento de las ofertas, en estrecha colaboración con el equipo comercial.
 - Soporte y acompañamiento técnico y formativo a la red comercial.

¿Qué estamos buscando?

- Grado en Ingeniería o Ingeniero/a técnico/a eléctrico.
- Posgrado, o formación específica, en Energías Renovables.
- Experiencia mínima demostrable de, al menos, 3 años en puesto similar (fabricante o ingeniería de diseño de plantas).
 - Experiencia en el uso del programa PVSystem.
- Conocimiento del CAD para diseños mecánicos, y ePLAN para diseños eléctricos.
- Experiencia en programación y puesta en marcha de inversores y/o equipamiento de plantas fotovoltaicas de generación o autoconsumo, así como sistemas de acumulación de energía en baterías.
 - Conocimiento de normativa aplicada a cuadros e instalaciones eléctricas.
 - Disponibilidad para viajar (max 15%)
 - Idioma: inglés fluido

También valoraremos:

- Máster o postgrado en gestión de proyectos, así como el uso de herramientas para la gestión de proyectos.
 - Conocimiento de metodología de desarrollo APQP.
 - Conocimientos de sistemas SCADA de monitorización.
- Conocimientos de programación (NodeRed, PLC, etcétera).
 - Idioma: francés.

¿Qué te ofrecemos? ▢

- Te ofrecemos integrarte en una empresa líder en su sector con un entorno de innovación, altamente cualificado y con un salario competitivo acorde a los valores aportados.
 - Contrato estable.
 - Buen ambiente de trabajo.
- Menú subvencionado con productos saludables y de proximidad.
 - Plan de formación continua.
 - Beneficios sociales; opción a seguro médico.
 - Flexibilidad horaria de entrada y salida.
- Viernes intensivo con salida a partir de las 14h.
 - 1 día a la semana de home office.

Acerca del proceso de selección ▢

- Entrevista inicial con el equipo de HR para conocernos y presentarte la posición.
 - Entrevista técnica con el/la Hiring Manager.
 - Entrevista final.
 - Propuesta de incorporación.